

# 9. MUK-Expertenforum

---

## Exit-Strategien bei mittelständischen Unternehmen

---

Expertenforum für Geschäftsführer und Führungskräfte aus der ITK-Branche

Donnerstag, 04.07.2019, ab 16:30 Uhr  
noris network AG  
Klausnerstr. 30  
85609 Aschheim

---

Eine Veranstaltung von

**MUK**<sup>IT</sup>

 **Weitnauer**

---

Der MUK ist eine Initiative von Münchner IT-Unternehmern, die eine Plattform für einen ganzheitlichen und exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch ins Leben gerufen haben. Das Netzwerk für IT-Kontakte richtet sich an Inhaber, Vorstände, Geschäftsführer sowie Mitglieder der Geschäftsleitung von IT und Hightech Unternehmen sowie geladene Gäste anderer Branchen. In den Begegnungen auf Augenhöhe werden Gemeinsamkeiten zwischen jungen und etablierten Unternehmern, Hochschulvertretern und Experten ausgelotet. Beim respektvollen und wertschätzenden Erfahrungs- und Kompetenzaustausch in einer offenen und vertrauensvollen Kultur, stehen unternehmerische Themen und Interessen im Mittelpunkt. Der MUK finanziert sich aus Kostenbeiträgen der Roundtable und Expertenforen sowie aus Sponsorengeldern und Sachmitteln der Initiatoren und Fördermitglieder. [www.muk-it.com](http://www.muk-it.com)

# Programm

---

Gründe dafür, sich mit dem Gedanken eines Verkaufs aller oder zumindest der Mehrheit der Anteile am eigenen Unternehmen zu tragen, gibt es viele, sei es aufgrund einer anstehenden Unternehmensnachfolge, als Alternative einer Betriebsstilllegung oder auch zum Zweck der Erhöhung flüssiger Mittel und damit zur Stärkung des eigenen Unternehmens.

Das Expertenforum soll aufzeigen, was es hierbei zu beachten und rechtzeitig zu bedenken gilt. Der Ablauf des M&A-Prozesses und seine Stolpersteine werden aus unterschiedlichen Perspektiven erfahrener Branchenexperten und Berater dargestellt, nämlich aus der Sicht eines M&A-Beraters, eines Anwalts und eines Finanzinvestors bzw. Käufers. Auch wer sich noch nicht aktuell mit einem Verkauf seines Unternehmens befasst, sollte jedenfalls hierfür gerüstet sein; er sollte wissen, wie er sich hierfür am besten aufstellt und welche Alternativen es gibt. Dies aufzuzeigen, ist Zweck dieses Expertenforums.

---

## Agenda

- 16:30 Eintreffen und Empfang mit Getränken und Snacks
  - 17:00 **Begrüßung, Überblick und Einführung**  
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK  
Joachim Astel, noris network AG
  - 17:15 **M&A Prozess: Werthebel, Stolpersteine und die Rolle eines M&A Beraters**  
Jan Pörschmann, Managing Partner, Proventis Partners GmbH
  - 17:35 **Rechtliche und steuerliche Grundfragen und Gestaltungsthemen eines Unternehmensverkaufs**  
Dr. Wolfgang Weitnauer, Rechtsanwalt
  - 17:55 **Manager und PE Fonds als Gesellschafter: Kernelemente einer Partnerschaft auf Zeit**  
Dr. Hermann Rock, Rechtsanwalt, General Counsel von AFINUM (PE Fonds in München)
  - 18:15 Pause
  - 18:50 **Erfahrungsaustausch/Workshop in „lockerer“ Runde zum heutigen Thema**
  - 19:10 **Zusammenfassung und Abschluss**  
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK
  - 19:30 Get-together mit Networking, Flying Buffet & Drinks
-

# Referenten

---

Dr. Wolfgang Weitnauer  
Rechtsanwalt  
Weitnauer Rechtsanwälte

Dr. Weitnauer ist seit mehr als 20 Jahren für Venture Capital-Fonds und Technologieunternehmen tätig und begleitet für diese Finanzierungsrunden und M&A-Transaktionen, aber auch ihre operativen Tätigkeiten. Er verfolgt zusammen mit den etwa 30 Berufsträgern der von ihm 1995 gegründeten Kanzlei entsprechend der Ausrichtung auf technologieorientierte KMUs fokussiert innovative Themen im Bereich Unternehmensfinanzierung, IT/Datenschutz, Life Sciences und Erneuerbare Energien; ergänzt wird dies durch Expertise im Bereich Arbeitsrecht für die sich auch hier stellenden Herausforderungen des digitalen Zeitalters. Weiterführende Informationen: weitnauer.net sowie <http://techlawgermany.net/de>. Die anwaltlichen Erfahrungen von Herrn Dr. Weitnauer haben ihren Niederschlag in einer Vielzahl von Veröffentlichungen gefunden: Venture Capital Handbuch, Handbuch über Management Buy Outs u.a. Er ist überdies schriftleitender Herausgeber der Zeitschrift für Gesellschafts- und Wirtschaftsrecht (GWR).

---

Pörschmann  
Geschäftsführer  
Proventis

Seit Gründung von Proventis Partners im Jahr 2001 fokussiert sich Jan Pörschmann, geb. in São Paulo, auf Technologie-Transaktionen in allen Phasen. Über besonders umfangreiche Erfahrungen verfügt er in der Medien- und Tourismusbranche, wie zum Beispiel durch den Verkauf von wetter.com an ProSiebenSat.1 sowie bei Life-Science-Unternehmen und Asset-Light-Transaktionen. Der Betriebswirt betreut seine Projekte persönlich, vom Erstkontakt bis zur Unterschrift.

Die Mehrheit seiner annähernd 100 abgeschlossenen Transaktionen waren grenzüberschreitender Natur sowie mit Involvierung von Finanzinvestoren (VC wie PE). Durch seinen Hintergrund als Unternehmer, Investor wie Führungskraft in der Industrie verfügt er über ein weitreichendes Verständnis für Prozesse, Kulturen & Rechtssysteme.

---

Dr. Hermann Rock  
Rechtsanwalt  
AFINIUM

Dr. Hermann Rock, Rechtsanwalt, General Counsel von AFINIUM (PE Fonds in München) ist seit 1998 im Beteiligungsgeschäft tätig. Herr Dr. Rock hat über 130 M&A Transaktionen betreut, davon über 80 selbst als Primary Negotiator verhandelt.

Er ist Focus Online Experte (vgl. z.B. [https://www.focus.de/finanzen/experten/trump-style-negotiation-rumgepolter-nur-ein-bluff-eigentlich-kennt-trump-alle-verhandlungskniffe\\_id\\_8473337.html](https://www.focus.de/finanzen/experten/trump-style-negotiation-rumgepolter-nur-ein-bluff-eigentlich-kennt-trump-alle-verhandlungskniffe_id_8473337.html).) und Autor des Buches: Erfolgreiche Verhandlungsführung mit dem Driver-Seat-Konzept.

---

## Anmeldung

---

|               |   |
|---------------|---|
| Dauer         | Ca. 3,0 Stunden; im Anschluss Get-together Flying Buffet & Drinks                 |
| Datum         | Donnerstag, 4. Juli 2019 ab 16:30 Uhr   |
| Ort           | noris network AG, Klausnerstr. 30, 85609 Aschheim                                 |
| Kostenbeitrag | 75,00 € zzgl. MwSt.<br>45,00 € zzgl. MwSt. für Förderer und Mitglieder des MUK IT |

Anmeldungen bitte formlos per Email an: [uzer@muk-it.com](mailto:uzer@muk-it.com)

Die Teilnehmerzahl ist begrenzt; Anmeldungen werden in der Reihenfolge der Anmeldungen berücksichtigt. Für Rückfragen stehen wir unter folgenden Telefonnummern zur Verfügung:

Rückfragen zur Teilnahme und Anmeldung: +49 89 210143-0 (Gürkan Uzer)

---

Eine Veranstaltung der  
Unternehmerkreis GbR (MUK IT) [www.muk-it.com](http://www.muk-it.com)  
in Zusammenarbeit mit

**noris** network