

Hiermit melde ich mich verbindlich zum 27. Roundtable der Initiative Münchner UnternehmerKreis IT am Donnerstag, 15. Februar 2007 an.

Firma: _____

Teilnehmer: _____

Position: _____

Telefon: _____

Telefax: _____

E-Mail: _____

Anmeldung per Brief, Fax oder am besten gleich per E-Mail an

Münchener UnternehmerKreis IT
Steffen GmbH
Lutz Steffen
Selbhornstraße 21
81825 München

Tel.: 089 4536-1124
Fax: 089 4536-1125
steffen@muk-it.com
www.muk-it.com

Der Münchner UnternehmerKreis IT ist eine Initiative Münchner Unternehmer aus der IT-Branche als Plattform für einen ganzheitlichen Informations- und Erfahrungsaustausch, die auch Kooperationen unterstützt.

Die Ziele sind:

- Die Expertise, Erfahrung und das aktive Engagement der Mitglieder, Partner und Sponsoren für alle nutzbar zu machen.
- Vertrauensvoller Erfahrungs- und Wissensaustausch (Rat geben und nehmen).
- Aktivierung und Mobilisierung von erstklassigen Unternehmensbeziehungen.
- Kooperationen über die Grenzen hinweg unterstützen.

MUK ist eine Initiative von:

- Dieter Bareuther, msg netzwerkservice GmbH
- Dr. Josef G. Böck, Singhammer IT Consulting AG
- Jörg Brünig, Fujitsu Siemens Computers
- Klaus Dittrich, Messe München GmbH
- Peter Driessen, IHK München und Oberbayern
- Ralf Gärtner, SoftM AG
- Prof. Dr. Rudolf Haggenmüller, F.A.S.T. GmbH
- Ernst Hermannsdorfer, CoreNet GbR
- Werner Hüngsberg, Hüngsberg AG
- Björn Jopen, FairControl GmbH
- Dr. Jopen, H. Schönenberger, UnternehmerTUM GmbH
- Wolfgang Klein, NorCom Informat. Technology AG
- Hans-Peter Knödseder, DV-Ratio AG
- Prof. Dr. Michael Kortstock, Fachhochschule München
- Günter Kugel, AKM Software Beratung GmbH
- Jürgen Kunz, Oracle GmbH
- Peter Lindlau, Peter Oltmanns, Pol GmbH
- Gerd Marxer, Ernst & Young AG
- Jochen Moll, EMC Deutschland GmbH
- Manfred Moullion, DNSint.com AG
- A. S. Müller, P. Scheer, A,S,M, Werbeagentur GmbH
- Günter Rester, Microsoft GmbH
- Donatus Schmid, Sun Microsystems GmbH
- Michael Schüller, Dalet a.n.n München GmbH
- Lutz Steffen, Steffen GmbH
- Erik Walter, Magirus Deutschland GmbH
- Curt Winnen, Munich Network e.V.
- Angelo W. Zenz, DMC Group

Einladung zum 27. Roundtable

Präsentation: 1 Mi(u)tmacher präsentiert eine Innovation – Prozess, Produkt oder Geschäftsmodell – in 15 Minuten

Roundtable: Vertriebsprozesse optimieren und Kunden begeistern

Praxisberichte, neueste Erkenntnisse und Erfahrungsaustausch in kleinen elitären Gruppen

Mit freundlicher Unterstützung von

FUJITSU COMPUTERS
SIEMENS

Donnerstag, 15. Februar 2007

Münchener UnternehmerKreis IT – für Mitgestaltende Unternehmer mit Know-how!

Die Vision: Junge und etablierte IT-Unternehmer sowie Hochschulvertreter und Experten an einem Tisch. Gemeinsamkeiten ausloten, Mitmacher begeistern, eine offene Form des Kompetenzaustausches begründen und pflegen.

Die Aufgabe: Themen, die Sie mitbestimmen, aufgreifen und kompetent diskutieren. Im Dialog am Roundtable. Mit Experten. Mit Ihnen.

Das Ziel: MUK als Kompetenz- und Kooperationsforum etablieren, Dialog zwischen Münchner IT-Unternehmen aufbauen und den MUK zu einer innovativen Kollaborationsplattform entwickeln.

Ihr priorisiertes Thema: Erfahrungsaustausch über Optimierung der Vertriebsprozesse und wie man Kunden begeistert

Nach der Präsentation einer Innovation aus den Bereichen Prozesse, Produkte oder Geschäftsmodelle hören wir:

- Wie wir durch strukturierte Verkaufsprozesssimulation unsere Vertriebsprozesse optimieren
- Warum „Kunden begeistern“ Chefsache ist

Im zweiten Teil wird aus dem Zuhörerkreis ein Arbeitskreis. In kleinen elitären Gruppen haben Sie Gelegenheit, Ihre Erfahrungen auszutauschen und dabei auch die Erfahrungsberichte einfließen zu lassen.

Ihr Nutzen:

- Informationen über Vertriebsprozessoptimierung und Kundenbegeisterung
- Erfahrungsaustausch
- Kennenlernen neuer Partner und Kunden

27. Roundtable Münchener Unternehmer- Kreis IT am Donnerstag, 15. Februar 2007 im Hause Fujitsu Siemens Computer GmbH, Domagkstr. 28, 80807 München

15:00	Eintreffen und Networking mit Marktplatz
15:30	Begrüßung durch den Hausherrn Jörg Brünig, Senior Director FACE
15:40	Überblick und Agendafreigabe Lutz Steffen
15:45	Innovation Pitch von einem Mi(u)tmacher des MUK
16:00	Optimierung der Vertriebsprozesse durch strukturierte Verkaufsprozesssimulation, Ali Aydin, impuls! Beratung-Training-Kompetenz
16.45	Pause
17:00	Chefsache „Kunden begeistern“ Ralf R. Strupat
17:45	Pause
18.15	Gruppenarbeit
19.00	Präsentation der Gruppenarbeit
19:30	Networking mit Fingerfood

Präsentation einer Innovation aus den Bereichen:

- Prozesse
- Produkte
- Geschäftsmodelle

Ihr Moderator:

Lutz Steffen, Gründer der Steffen GmbH und der CoreNet GbR. Strategie- und Vertriebsberater seit 1987 und spezialisiert auf die Ergebnisverbesserung von IT-Unternehmen. In dieser Zeit hat er über 150 IT-Unternehmen auf den Prüfstand gestellt. Heute begleitet er IT-Unternehmen professionell als Beirat oder Aufsichtsrat.

Veranstaltungsdaten

Termin: Donnerstag, 15. Februar 2007
von 15:00 bis ca. 20:00 Uhr

Ort: Fujitsu Siemens Computer GmbH,
Domagkstr. 28, 80807 München

Parkplätze nur begrenzt vorhanden

Teilnehmer: Ausschließlich IT-Unternehmer
(Inhaber, Geschäftsführer und Vorstände)

Teilnahmegebühr: 87,00 Euro je Teilnehmer (Initiatoren und Fördermitglieder 50,00 Euro inkl. ges. MwSt.). Der Kostenbeitrag ist vorher bis zum 15.01.2007, Stichwort „MUK 27. Roundtable“ unter Angabe des Vor- und Zunamens einzuzahlen. VR Bank München Land eG, BLZ: 701 664 86, Konto-Nr.: 240 18 27

Anmeldung: Bitte bis 15.01.2007 per E-Mail an steffen@muk-it.com. Mündliche und telefonische Anmeldungen können nicht berücksichtigt werden. Ihre Anmeldung ist verbindlich, gilt nur für Sie und ist nicht übertragbar. Bei kurzfristigen Absagen erfolgt keine Rückerstattung des Kostenbeitrages.

Anmeldeschluss: 15.01.2007