

Informationen zur Veranstaltung

Teilnahmebedingungen: Die Teilnahme an den Roundtable des MUK ist ausschließlich **Inhabern, Vorständen und Geschäftsführern** von ITK- und Hightech-Unternehmen vorbehalten. Dafür ist eine Aufnahme beim MUK obligatorisch.

Anmeldung: Nutzen Sie bitte Ihren persönlichen Anmelde-link in Ihrer Einladung. Alternativ melden sich per E-Mail an uzer@muk-it.com als Schnupperteilnehmer an. Bei Verfügbarkeit eines Platzes erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung.

Fördermitglieder, das sind MUK-Initiatoren, -Partner, -Botschafter und -Experten sowie Basismitglieder genießen Priorität bei der Anmeldung und können erhebliche preisliche Vorteile nutzen. Nähere Informationen hierzu finden Sie unter www.muk-it.com unter „Aufnahme in den MUK“.

Unternehmerkreis GbR

Gürkan Uzer
Kunigundenstraße 13
80802 München
Tel.: 0 89/210 14 30
Fax: 0 89/210 14 3-50
uzer@muk-it.com
www.muk-it.com

Mit fachlicher Unterstützung durch die MUK-Experten:

- **Beratung für die digitale Transformation:**
Per Olof Beckemeier e&Co. AG
- **IT-Recht:**
Dr. Timo Ehmman, ehmann.legal
- **Change Begleitung auf Organisationsebene, Führungskräfte- und Teamentwicklung, Coaching, HR Consulting:**
Matthias Hintz, Rosenberger + Partner
- **PR, Kommunikation und Social Media Marketing:**
Dr. Michael Kausch, vibrio. Kommunikationsmanagement GmbH
- **Innovatives Recruiting und Employer Branding im Bereich IT-Talente:**
Lutz Leichsenring, young targets GmbH
- **Unternehmensfinanzierung, M&A, Wirtschafts- und Gesellschaftsrecht:**
Dr. Wolfgang Weitnauer, Kanzlei WEITNAUER Rechtsanwälte PartG mbH

Der Unternehmerkreis (MUK) ist eine Initiative von Münchner IT-Unternehmern für einen ganzheitlichen und exklusiven Informations- und Erfahrungsaustausch.

Die Initiatoren sind:

- Dr. Werner Altmann, Embedded4You e.V. (E4Y)
- Armin Barbalata, IHK für München und Oberbayern
- Georg Baumgartner, x-cellent technologies GmbH
- Uwe Beikirch, baramundi software AG
- Dr. Michael Berger, DocuWare GmbH
- Dr. Klaus Blättchen, syscon Unternehmensberatungsges. mbH
- Cesare Bortoluzzi, IBM Deutschland GmbH
- Klaus Donath, Ingram Micro Holding GmbH
- Ursula Flade-Ruf, mip Management Informationspartner GmbH
- Paul Flemming, Fujitsu Technology Solutions GmbH
- Herbert Feuchtinger, IFS Deutschland GmbH & Co.KG
- Roger Friederich, Singhammer IT Consulting AG
- Michael Frohn, factory42 GmbH
- Christian Fürst, Handbuch Experten GmbH
- Mark Goerke, iteratec GmbH
- Günter Heiß, eCube GmbH
- Christian Hinreiner, Studio 9 GmbH
- Josef Hobelsberger, Müller-BBM Holding AG
- Werner Hölzl, Versino AG
- Wolfgang H. Klein, Reply GmbH & Co. KG
- Dr. Stefan Köhler, Infosim GmbH & Co. KG
- Ingo Kraupa, noris network AG
- Stefan Langhirt, Profi Engineering Systems AG
- Dr. Falk Langhammer, Living Pages Research GmbH
- Heinz Linsmaier, camLine GmbH
- Antonella Lorenz, Lorenz Software GmbH
- Clemens Maier, Dontenwill AG
- Thomas Mödl, DialogData GmbH & Co.KG
- Gerhard Müller, TNG Technology Consulting GmbH
- Nikil Felix Nakra, Trivium eSolutions GmbH
- Timon Ruban, Luminovo Artificial Intelligence GmbH
- Ralf Scheid, Scheid & Partner
- Georg Schraner, VIWIS GmbH
- Dr. Ralf Seidler, Schwindt CAD/CAM –Technologie GmbH
- Dr. Marc Sihling, 4Soft GmbH
- Robert Sommer, Sommer Informatik GmbH
- Georg Störkle, Actano GmbH
- Prof. Dr. Veronika Thurner, Hochschule München
- Hendrik van den Berg, Neos IT Services GmbH
- Nikolas Voggenreiter, BitStream GmbH
- Bernd Wandt, ServiceFactum GmbH
- Stefan Zenkel, aConTech Enterprise IT-Solutions GmbH

Einladung zum 94. Roundtable

Stabilität und Marktwachstum durch Unterscheidung (Differenzierung) – modellhafte Ansätze mit Zukunft für IT Anbieter heute

Keynote: Diversifizierung des Portfolios mit Innovation Factory – Ein Praxisbeispiel für den Mittelstand

Amir Roughani, Geschäftsführer, VISPIRON GmbH

Mit freundlicher Unterstützung von

VISPIRON
ENGINEERING A BETTER WORLD

MUK IT – Von Unternehmern für Unternehmer

Die Vision: Junge und etablierte IT-Unternehmer sowie Hochschulvertreter und Experten an einem Tisch. Gemeinsamkeiten ausloten, Mitmacher begeistern, eine offene Form des Kompetenzaustauschs begründen und pflegen.

Das Ziel: MUK als Kompetenz- und Kooperationsforum etablieren, Dialog und Geschäftsbeziehungen zwischen IT-Unternehmen aufbauen und den MUK zu einer innovativen Kollaborationsplattform entwickeln.

Ihr priorisiertes Thema:

Stabilität und Marktwachstum durch Unterscheidung (Differenzierung) - modellhafte Ansätze mit Zukunft für IT Anbieter heute

Aufträge von der IT-Abteilung? Pflichtenhefte? Wasserfallmodelle? Wir können „Technologie x“..., was brauchen Sie? Das klingt schon heute wie „IT Mittelalter“ und war kürzlich noch kennzeichnend für das IT Geschäft. Durch die Potenziale der Digitalisierung entwickeln sich in allen Branchen neue IT-basierte Projekte mit Ansätzen und Angeboten aus Fachkompetenzen heraus. Spätestens für deren Begleitung und Umsetzung suchen die entsprechenden Fachabteilungen IT-Partner mit Branchenverständnis und Fach-Know-How. Wie sind diese zu finden?

Klassischen IT-Anbietern fällt es oft schwer sich vom Konzept des Techniklieferanten zu lösen und sich als Partner für neue digitale Ansätze oder gar Geschäftsmodelle erkennbar zu machen. Wichtig: Das eigene Geschäftsmodell überarbeiten, Profil zeigen und die Kommunikation und Vertrieb zu ihren Zielmärkten und Bestandskunden völlig neu ausrichten. Sonst geraten Sie schnell unter Druck. Denn Sie kommen den Profis vom „Body-Leasing“ ins Gehege.

Lernen Sie am Beispiel von erfolgreichen Unternehmern, wie sie sich als innovative Partner ihrer Kunden positionieren, ins Gespräch und ins Geschäft kommen. Erfahren Sie aus der Sicht von ausgewählten Branchen wo Sie ansetzen könnten und wie Sie Zugänge gestalten und finden könnten.

Ihr Nutzen:

- Informationen über unternehmerische Differenzierungsstrategien
- Richten Sie direkt Ihre Fragen an die Referenten.
- Diskutieren Sie mit und lernen Sie aus dem Gedankenaustausch.
- Leiten Sie wichtige eigene Schritte für Ihr Unternehmen ab.
- Stärken Sie Ihr Netzwerk in diesem entscheidenden Thema.

94. Roundtable des MUK IT am Donnerstag, den 23.05.2019 bei der VISPIRON GmbH in München

- 15:30 **Eintreffen** und Networking mit Marktplatz
- 16:00 **Agenda und Überblick**
Gürkan Uzer, Sprecher des MUK
- 16:10 **Begrüßung durch den Gastgeber**
Amir Roughani, Geschäftsführer, VISPIRON GmbH
- 16:20 **Keynote: Diversifizierung des Portfolios mit Innovation Factory – Ein Praxisbeispiel für den Mittelstand**
Amir Roughani, Geschäftsführer, VISPIRON GmbH
- 16:40 **Die Re-Incarnation der Automobilindustrie als Softwareindustrie? Positionierungsstrategien der IT-Anbieter im Umfeld der neuen Allianzen der Konzerne.**
Dr. Engelbert Wimmer, Vorstandsvorsitzender, e&Co. AG
- 17:00 **Bankenbranche im Umbruch: Partner für ein maßgeschneidertes Ökosystem gesucht!**
Jana Bulkin, Managing Director, S2Bconnected, Senior IT Architect, UniCredit Services S.C.p.A. Branch Germany
- 17:20 **Pause**
- 17:50 **IT-Partner im Maschinenbau am Beispiel von ITQ: Wir schreiben SW für den technisch bedingten Organisationswandel**
Dr. Rainer Stetter, Geschäftsführer/General Manager, ITQ GmbH
- 18:10 **Stabilität und Marktwachstum durch Unterscheidung (Differenzierung) für IT Anbieter – Die neuen Ansätze zu neuen Kunden**
Markus Klahn, Vorstand / COO, Intershop Communications AG
- 18:30 **Fragen an die Referenten & Austausch zum heutigen Thema**
Gürkan Uzer, Sprecher der MUK
- 19:00 **Zusammenfassung und Abschluss**
- 19:15 **Ausklang mit Networking & Fingerfood**
- 20:30 **Ende des Roundtable**

Präsentation von Innovationen aus den Bereichen:

- Prozesse
- Produkte
- Geschäftsmodelle

Ihr Moderator:

Gürkan Uzer, Gründer von BMC-Consultants und Geschäftsführer der Unternehmerkreis GbR. Unternehmens- und Personalberater mit zusätzlicher Spezialisierung auf die Ergebnisverbesserung bei Technologieunternehmen.

Veranstaltungsdaten

Termin: Donnerstag, 23.05.2019
von 15:30 Uhr bis 20:30 Uhr

Ort: VISPIRON GmbH,
Joseph-Dollinger-Bogen 28
80807 München

Anreise mit dem PKW:

Parkplätze begrenzt vorhanden

Kostenbeiträge:

Basismitglieder: 75,00 Euro
Förderer des MUK: 45,00 Euro
Schnupperteilnahme: 98,00 Euro
Alle Beträge zzgl. ges. MwSt.

Mündliche und telefonische Anmeldungen können nicht berücksichtigt werden. Ihre Anmeldung ist verbindlich, gilt nur für Sie persönlich und ist nicht übertragbar.

Anmeldeschluss: 20.05.2019