

Hiermit melde ich mich verbindlich zum  
Exklusivseminar mit Kai Krickel am 28./29.  
April 2006 an.

Firma: \_\_\_\_\_

Teilnehmer: \_\_\_\_\_

Position: \_\_\_\_\_

Telefon: \_\_\_\_\_

Telefax: \_\_\_\_\_

E-Mail: \_\_\_\_\_

Anmeldung per Brief, Fax oder am besten gleich  
per E-Mail an

Münchener UnternehmerKreis IT  
Steffen GmbH  
Lutz Steffen  
Selbhornstraße 21  
81825 München

Tel.: 0 89/4536 1124  
Fax: 0 89/4536 1125  
info@muk-it.com  
www.muk-it.com

Der Münchener UnternehmerKreis IT ist eine Initiative  
Münchener Unternehmer aus der IT-Branche als Plattform  
für einen ganzheitlichen Informations- und Erfahrungsaustausch,  
die auch Kooperationen unterstützt.

**Die Ziele sind:**

- Die Expertise, Erfahrung und das aktive Engagement der Mitglieder, Partner und Sponsoren für alle nutzbar zu machen.
- Vertrauensvoller Erfahrungs- und Wissensaustausch (Rat geben und nehmen).
- Aktivierung und Mobilisierung von erstklassigen Unternehmensbeziehungen.
- Kooperationen über die Grenzen hinweg unterstützen.

**MUK ist eine Initiative von:**

- Prof. Gerhard Barich, Fachhochschule München
- Dieter Bareuther, msg netzwerkservice GmbH
- Dr. Josef G. Böck, Singhammer IT Consulting AG
- Jörg Brünig, Fujitsu Siemens Computers GmbH
- Klaus Dittrich, Messe München Gesellschaft mbH
- Peter Driessen, IHK München und Oberbayern
- Erkan Erkul, IBM Deutschland GmbH
- Ralf Gärtner, SoftM AG
- Prof. Dr. Rudolf Haggenmüller, F.A.S.T. GmbH
- Donatus Schmid, Sun Microsystems GmbH
- Ernst Hermannsdorfer, CoreNet GbR
- Klaus Hommer, Oracle GmbH
- Werner Hüngsberg, Hüngsberg AG
- Björn Jopen, FairControl GmbH
- Dr. Jopen, H. Schönenberger UnternehmerTUM GmbH
- Michael Schüller, Dalett a.n.n München GmbH
- Hans-Peter Knödseder, DV-Ratio AG
- Herr Wolfgang Klein, NorCom Informat.Technology AG
- Günter Kugel, AKM Software Beratung GmbH
- Peter Lindlau, Peter Oltmanns, chorus GmbH
- Gerd Marxer, Ernst & Young AG
- Manfred Moullion, DNSint.com AG
- A. S. Müller, P. Scheer, A,S,M, Werbeagentur GmbH
- Günter Rester, Microsoft GmbH
- Lutz Steffen, Steffen GmbH
- Curt Winnen, Munich Network e.V.
- Angelo W. Zenz, DMC Group

Special Event

## Einladung zum Exklusivseminar mit Kai Krickel

### Steigern Sie Ihre Vertriebseffizienz!

- Vom reaktiven Kundenbetreuer zum „Trusted Advisor“ für Entscheider
- Professionelle Bedarfsermittlungen durchführen
- Kriterien zur Vorbereitung einer Lösungspräsentation
- Argumentationstechniken: Strategie und Rhetorik im Einklang
- Präsentationstechniken: Wie baue ich eine Überzeugungsrede auf?

Mit freundlicher Unterstützung von



Fr. 28. – Sa. 29. April 2006

## Münchener UnternehmerKreis IT – für Mitgestaltende Unternehmer mit Know-how!

**Die Vision:** Junge und etablierte IT-Unternehmer sowie Hochschulvertreter und Experten an einem Tisch. Gemeinsamkeiten ausloten, Mitmacher begeistern, eine offene Form des Kompetenzaustausch begründen und pflegen.

**Die Aufgabe:** Themen, die Sie mitbestimmen, aufgreifen und kompetent diskutieren. Im Dialog am Roundtable. Mit Experten. Mit Ihnen.

**Das Ziel:** MUK als Kompetenz- und Kooperationsforum etablieren, Dialog zwischen Münchner IT-Unternehmen aufbauen und den MUK zu einer innovativen Kollaborationsplattform entwickeln.

## Ihr priorisiertes Thema: Exklusivseminar mit Kai Krickel. Steigern Sie Ihre Vertriebseffizienz!

### Der Verkäufer im Projektgeschäft

Die Randbedingungen der Märkte ändern sich schneller denn je. Neue Wettbewerber, innovative Produkte und auch die Verhandlungsmacht der Kunden erschweren es zunehmend, die eigenen Vertriebsressourcen optimal und gewinnbringend einzusetzen.

Kai Krickel, Managementberater für den High-Tech-Markt zeigt Ihnen in einem Intensivworkshop, wie Sie durch methodisches Vorgehen die Vertriebseffizienz hochschrauben. Bewährte und sofort umsetzbare Handlungsanweisungen stehen auf der Agenda. Keine Theorie!

## Exklusivseminar mit Kai Krickel am 28./29. April 2006 im gate Garching Technologie- und Gründerzentrum GmbH, Lichtenberg- straße 8, 85748 Garching

### 28.4.2006

- 10.00** Begrüßung
- 10.15** Vom reaktiven Kundenbetreuer zum „Trusted Advisor“ für Entscheider
- 12.30** Gemeinsames Mittagessen
- 13:30** Wer muss eigentlich überzeugt werden? Von der Position im Unternehmen zur Rolle im Entscheidungsprozess.
- 15:00** Kaffeepause
- 15:20** Professionelle Bedarfsermittlungen durchführen – wie gehe ich psychologisch korrekt vor?
- 17:00** Diskussion und Ende des ersten Tages
- anschl.** Gemeinsames Abendessen

### 29.4.2006

- 08:30** Kriterien zur Vorbereitung einer Lösungspräsentation
- 10:00** Kaffeepause
- 10:15** Argumentationstechniken – Strategie und Rhetorik im Einklang
- 12:30** Gemeinsames Mittagessen
- 13:30** Präsentationstechniken – wie baue ich eine Überzeugungsrede auf?
- 15:00** Kaffeepause
- 15:15** Gemeinsame Abschlussübung
- 16:00** Ende der Veranstaltung

### Ihr Referent:

Kai Krickel zählt zu den Top-Managementberatern des High-Tech-Marktes. Seine fundierten Marktkenntnisse als langjähriger IT-Vertriebsmanager gepaart mit pädagogischen Fähigkeiten zeichnen ihn aus. Praxisnähe und sofortige Umsetzungsmöglichkeit seiner Handlungsempfehlungen sind die Leitlinie für seine Beratungstätigkeit. Kai Krickel ist Mitglied verschiedener Aufsichtsräte von Technologieunternehmen und als Independent Director der Venture Capital Gesellschaft 3i Deutschland GmbH tätig.

### Ihr Gastgeber:

Lutz Steffen, Mitinitiator und Sprecher des Münchner UnternehmerKreis IT

## Veranstaltungsdaten

**Termin:** Termin: 28./29. April 2006  
Beginn/Ende siehe Agenda

**Ort:** gate Garching Technologie- und Gründerzentrum GmbH, Lichtenbergstraße 8, 85748 Garching

**Teilnehmer:** Führungskräfte, Service- und Vertriebsmitarbeiter

**Teilnahmegebühr:** 298,00 Euro je Teilnehmer, 2. und Folgeteilnehmer 248,00 Euro zzgl. ges. MwSt. Der Kostenbeitrag ist vorher bis zum 1.4.2006, Stichwort „Special Event“ unter Angabe des Vor- und Zunamens einzuzahlen. VR Bank München Land eG, BLZ: 701 664 86, Konto-Nr.: 240 18 27

**Anmeldung:** Bitte bis 1. April 2006 per E-Mail an steffen@muk-it.com. Mündliche und telefonische Anmeldungen können nicht berücksichtigt werden. Ihre Anmeldung ist verbindlich, gilt nur für Sie und ist nicht übertragbar. Bei kurzfristigen Absagen erfolgt keine Rückerstattung des Kostenbeitrages.

**Anmeldeschluss:** 1. April 2006